



Wir – die optoVision Gesellschaft für moderne Brillenglastechnik mbH - sind ein technologisch marktführendes Unternehmen in Entwicklung, Produktion und Vermarktung moderner Brillenglas-Designs mit derzeit ca. 400 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern. Seit unserer Gründung im Jahr 1979 haben wir es uns zur Aufgabe gemacht, Menschen zu ermöglichen, ihre Welt schärfer, schöner, bunter und einfach besser zu sehen. Dabei ist „Made in Germany“ ein Kernbestandteil unserer erfolgreichen Unternehmensstrategie. In der Fertigung vereinen wir unsere Hightech-Präzisionstechnik mit dem Know-how unserer Mitarbeiter, um aus innovativen Materialien Brillengläser der neuesten Generation zu entwickeln – mit Erfolgen, die sich sehen lassen. Daher wurden wir im Jahr 2018 erneut von „markt intern“ als bester Brillenglashersteller Deutschlands ausgezeichnet\*.

An unserem Hauptsitz in Langen (Hessen) vereinen wir alle administrativen sowie operativen Funktionsbereiche, inklusive eine der fortschrittlichsten Produktionsstätten weltweit. Die Qualität unserer Produkte, die Hochwertigkeit unserer Technologie und die Zufriedenheit unserer Kunden liegen uns am Herzen. Um diese aufrechtzuerhalten und zu verbessern, suchen wir Sie zum nächstmöglichen Zeitpunkt als

## **Vertriebsassistentz (m/w/d).**

### **Ihre Hauptaufgaben:**

- Sie unterstützen den Verkaufsleiter sowie den internationalen Key-Account-Manager und den internationalen Außendienst
- Sie erstellen Angebotskalkulationen und pflegen Stammdaten
- Sie tragen Verantwortung für eine reibungslose Anlaufphase von Kundenprojekten
- Sie unterstützen bei der Vorbereitung von Meetings, Präsentationen, Messen und Kundenbesuchen
- Sie erstellen Reports
- Sie arbeiten mit an Projekten und Sonderthemen
- Sie unterstützen eine reibungslose Kommunikation im Bereich

### **Ihr Profil:**

- Sie besitzen eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse sind unabdingbar
- Sie sind kundenorientiert und kommunikativ
- Sie arbeiten selbstständig, strukturiert und besitzen eine schnelle Auffassungsgabe
- Sie verfügen über sehr gute MS-Office-Kenntnisse

### **Wir bieten:**

- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit, in der Sie Verantwortung übernehmen und flexibel arbeiten
- Ein kollegiales und hoch professionelles Arbeitsumfeld mit teamorientierten Experten
- Flache Hierarchien, die kurze Entscheidungswege ermöglichen
- Den Kontakt zu Menschen per Telefon, Email oder anderen Kommunikationsmedien
- Ein umfassendes Onboarding-Programm für neue Mitarbeiter
- Eine Unternehmenskultur, die den konstruktiven Austausch mit Kollegen, Kunden und Partnern aktiv fördert und einen offenen Umgang in einem fähigen Team
- Vielfältig Entwicklungsmöglichkeiten, eine attraktive Vergütung und umfangreiche Sozialleistungen

**Haben wir Ihr Interesse geweckt?** Wollen auch Sie Teil unseres Teams werden und zusammen mit uns die Produktion und den Vertrieb von Brillengläsern revolutionieren? Wollen Sie ein Bestandteil des besten Brillenglasherstellers sein und das Leben von Menschen nachhaltig verbessern? Dann freuen wir uns darauf, Sie näher kennenzulernen und bitten Sie um die Zusendung Ihrer aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung, direkt über unsere Karriereseite oder per E-Mail, an:

**optoVision®**

Gesellschaft für moderne Brillenglastechnik mbH

Personalabteilung

Heinrich-Hertz-Straße 17

D- 63225 Langen

Telefon: +49 (0)6103-757-0

personal@optovision.de

www.optovision.com



\* Im Brancheninformationsbrief Augenoptik/Optomietrie der markt intern Verlag GmbH, Ausgabe O 27/18, ISSN 14 31-3391 Gesamtsieg optoVision Leistungsspiegel Brillengläser 2018, Note 1,48, www.optik.markt-intern.de