



Wir – die optoVision Gesellschaft für moderne Brillenglastechnik mbH - sind ein technologisch marktführendes Unternehmen in Entwicklung, Produktion und Vermarktung moderner Brillenglas-Designs mit derzeit ca. 400 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern. Seit unserer Gründung im Jahr 1979 haben wir es uns zur Aufgabe gemacht, Menschen zu ermöglichen, ihre Welt schärfer, schöner, bunter und einfach besser zu sehen. Dabei ist „Made in Germany“ ein Kernbestandteil unserer erfolgreichen Unternehmensstrategie. In der Fertigung vereinen wir unsere Hightech-Präzisionstechnik mit dem Know-how unserer Mitarbeiter, um aus innovativen Materialien Brillengläser der neuesten Generation zu entwickeln – mit Erfolgen, die sich sehen lassen. Daher wurden wir im Jahr 2018 erneut von „markt intern“ als bester Brillenglashersteller Deutschlands ausgezeichnet*.

An unserem Hauptsitz in Langen (Hessen) vereinen wir alle administrativen sowie operativen Funktionsbereiche, inklusive eine der fortschrittlichsten Produktionsstätten weltweit. Die Qualität unserer Produkte, die Hochwertigkeit unserer Technologie und die Zufriedenheit unserer Kunden liegen uns am Herzen. Um diese aufrechtzuerhalten und zu verbessern, suchen wir Sie zum nächstmöglichen Zeitpunkt als

Vertriebsleiter (m/w/d) Nord- oder Süddeutschland.

Ihre Hauptaufgaben:

- Disziplinarische Führung von bis zu 10 Außendienstmitarbeitern
- Komplette Umsatzverantwortung für Ihren Vertriebsbereich, gemeinsam mit Ihrem Team
- Aktive Mitarbeit bei der Planung von Marketing- und Vertriebsmaßnahmen in den POS
- Umsetzung der gemeinsam erarbeiteten Verkaufsziele und -strategien
- Verhandlungspartner für Key Accounts und Einkaufsgemeinschaften
- Coachen und Motivieren des Teams und Fördern deren Verkaufserfolge und Strategien bei der Neukundenakquise
- Kontinuierliche Durchführung von Verkaufsanalysen und Ableiten der daraus erforderlichen Maßnahmen
- Funktion als Bindeglied zwischen dem Außendienst und dem Unternehmenssitz

Ihr Profil:

- Mehrjährige Vertriebserfahrung, idealerweise im B2B-Bereich von erklärungsbedürftigen Produkten
- Erfahrungen im augenoptischen Bereich sind von Vorteil
- Idealerweise konnten Sie Ihre Mitarbeiterführungs kompetenz bereits erfolgreich unter Beweis stellen
- Sie können kreativ eigene Verkaufskonzepte erarbeiten und bringen eine ausgeprägte Marketingaffinität mit
- Unternehmerisches Denken und Handeln zeichnet Sie aus
- Kommunikationsstärke und eine ausgeprägte Analysefähigkeit sind Ihnen zu eigen
- Sie arbeiten zielorientiert, strukturiert und abschlussicher
- Sie sind in der Lage, Ihre Mitarbeiter zu Höchstleistungen zu motivieren
- Hohe Reisebereitschaft
- Sichere Englischkenntnisse runden Ihr Profil ab

Wir bieten:

- Eine sehr verantwortungsvolle und spannende Aufgabe mit viel Gestaltungsspielraum in einem dynamischen und zukunftsorientierten Unternehmen, in der Sie Ihre Vertriebs- und Führungsstärke gepaart mit einer gesunden Hands-On-Mentalität, Einsatzwillen und Zielstrebigkeit einbringen können
- Ein angenehmes Arbeitsklima, das durch flache Hierarchien und „offene Türen“ geprägt ist
- Eine Unternehmenskultur, die den konstruktiven Austausch mit Kollegen, Kunden und Partnern aktiv fördert und kurze Entscheidungswege, die Ihnen helfen Ihre persönliche Note ins Unternehmen einzubringen

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Wollen auch Sie Teil unseres Teams werden und zusammen mit uns die Produktion und den Vertrieb von Brillengläsern revolutionieren? Wollen Sie ein Bestandteil des besten Brillenglasherstellers sein und das Leben von Menschen nachhaltig verbessern? Dann freuen wir uns darauf, Sie näher kennenzulernen und bitten Sie um die Zusendung Ihrer aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung, direkt über unsere Karriereseite oder per E-Mail, an:

optoVision®

Gesellschaft für moderne Brillenglastechnik mbH

Personalabteilung

Heinrich-Hertz-Straße 17

D- 63225 Langen

Telefon: +49 (0)6103-757-0

personal@optovision.de

www.optovision.com



* Im Brancheninformationsbrief Augenoptik/Optometrie der markt intern Verlag GmbH, Ausgabe O 27/18, ISSN 14 31-3391 Gesamtsieg optoVision Leistungsspiegel Brillengläser 2018, Note 1,48, www.optik.markt-intern.de